

# BARCHE®

FULL ENGLISH TEXT

MONTHLY INTERNATIONAL YACHTING MAGAZINE



**COVER**

Bluegame 62

**CHARTER and BROKERAGE**

- KHALILAH 49 M
- CHASSEUR 48 M • ROMEA 82 M

**FOCUS**

MARINAS we talked to  
Paolo Viola and Andrea Silipo

1993-2019  
**26** Years  
BARCHE

**INTERVIEW**

- FRANCIS LAPP  
SUNREEF YACHTS

**THE IDEA FACTORY**

- LAURA SESSA
- AZIMUT S10

**HISTORIC BOATS**

SCHOONERS *MARIETTE*

**BOATS**

- ARCADIA 105
- SUNSEEKER 74 SY
- PRINCESS V50
- STILE CATALINI 25
- ZAR 95 SL
- GRAND SOLEIL GS 34

**SUPERYACHTS**

Baglietto 48m T-Line

ISSN 1124-3732  
90004

Abbiamo incontrato Francis Lapp, fondatore e CEO di Sunreef Yachts. Francese di nascita, polacco d'adozione, è stato il primo a dedicarsi alla costruzione di grandi catamarani di lusso totalmente customizzati

We met with Francis Lapp, founder and CEO of Sunreef Yachts. French born, Polish by adoption, he was the first to dedicate himself to the construction of large-size entirely customised luxury catamarans

by Massimo Longoni



# Energia e passione

*Energy and* **PASSION**

O

Ogni impresa di successo non può prescindere dalla passione e dall'energia che ci mette il suo fondatore. Lapp ha iniziato la sua attività professionale nel campo dell'energia elettrica e delle costruzioni. Dopo aver occupato posizioni manageriali nelle maggiori compagnie del settore, ha fondato la propria azienda. Appassionato di rally, ha visitato la Polonia per la prima volta per partecipare a una gara organizzata dall'Automobile Club di Varsavia. Dopo aver scoperto l'immenso potenziale di sviluppo della Polonia negli anni '90, scelse di fondare la sua attività e presto divenne un produttore di successo di apparecchiature elettriche per alcuni dei più grandi marchi globali, espandendosi presto alla fornitura di servizi tra cui progettazione e installazione di impianti elettrici, sanitari e di climatizzazione per grandi impianti industriali. La Polonia è anche il luogo in cui Francis Lapp sviluppò un vivo interesse per la vela, avendo scoperto il mondo dei piccoli catamarani da regata. Questa esperienza lo ha incoraggiato ad acquistare il suo primo, grande catamarano da crociera. Con l'acquisto di alcuni yacht aprì un'agenzia di viaggi, specializzata in charter sull'Oceano Indiano. L'azienda crebbe rapidamente e contemporaneamente i clienti richiedevano catamarani più confortevoli e più grandi.





40 Open Sunreef Power Diamond Limited Edition.



40 Open Sunreef Power Diamond Limited Edition.

**La gamma dei catamarani a motore parte da 40 piedi per arrivare a 210 con il Sunreef Power Trimaran.**

*The motor-powered catamaran fleet range from 40 feet up to 210, thanks to the Sunreef Power Trimaran.*

Mentre cercava di procurarsi questo tipo di barche, scoprì che sul mercato non c'erano yacht adatti. Ciò lo ha spinto a cimentarsi nella costruzione di multiscafi di lusso di grandi dimensioni e personalizzati. E così è nato Sunreef Yachts. Francis Lapp ha aperto un cantiere navale a Danzica, una città con una lunga tradizione nella costruzione navale con maestranze molto qualificate. Con il lancio del primo catamarano oceanico di lusso da 74 piedi con flybridge nel 2003, Sunreef Yachts ha iniziato una nuova era nella storia della nautica da diporto e ha innescato un cambiamento nella filosofia del design multiscafo.

Francis Lapp, qual è la situazione del mercato dei catamarani oggi? Come vede il futuro e cosa si aspetta? Il mercato ha visto una crescita enorme negli ultimi due

anni ed è ora in pieno sviluppo. Ho notato un crescente interesse per i catamarani più grandi, il che indica che una parte del mercato dei superyacht si sta gradualmente spostando verso i multiscafi. Le tendenze positive che osserviamo oggi preannunciano un brillante futuro per il settore. Come evolverà il mercato? Vedremo catamarani da diporto più orientati alle prestazioni e un approccio ecologico alla crociera in generale. La divisione tra catamarani compatti e veri e propri multiscafi di lusso dovrebbe diventare più evidente con la fine esclusiva del mercato che sedurrà un numero crescente di acquirenti di superyacht. Infine, ma non meno importante, vedremo sicuramente emergere altri marchi di catamarani. Avrete notato che alcuni costruttori di monoscafi si sono già cimentati nella produzione di catamarani.



210 Sunreef Power Trimaran.



80 Sunreef Power Interior Renders.



**Sunreef Yachts ha tutte le conoscenze, le esperienze e le strutture necessarie per costruire scafi di alta qualità, utilizzando le tecnologie più avanzate disponibili nel settore della costruzione navale.**

*Sunreef Yachts has all the knowledge, experience and facilities required to build top quality hulls, using the most advanced technologies available in the shipbuilding industry.*



Come è cambiata e cresciuta la vostra azienda negli ultimi anni? Il lusso e il lavoro su misura sono stati il nostro dominio fin dalla fondazione dell'azienda. I nostri obiettivi non sono cambiati, ma il modo in cui li raggiungiamo sicuramente lo è. Siamo diventati più efficienti e abbiamo un nuovo cantiere in costruzione. Questo aumento della nostra capacità produttiva è una risposta naturale ad un numero crescente di ordini. Anche la dimensione dei modelli all'interno della gamma ha visto un cambiamento. Costruiamo barche più grandi come regola generale, ma d'altra parte abbiamo anche introdotto catamarani più piccoli - un veloce day cruiser di 40 piedi e il Sunreef 50 a vela. Le barche più grandi includono l'80 Sunreef Power, che stiamo costruendo. Siamo in continua evoluzione, ma il nostro atteggiamento verso le imbarcazioni su misura rimarrà sempre lo stesso. Alcuni costruttori di yacht useranno la parola "lusso" per descrivere il loro lavoro, ma consegneranno un prodotto di massa. Il nostro business è l'eccellenza del lusso. Ci prendiamo il tempo di incontrare i nostri armatori, le loro famiglie, i loro progetti e i loro sogni. È l'unico modo in cui lavoriamo.

Quali sono gli sviluppi attuali e futuri? Il nostro nuovo stabilimento di produzione è un punto focale. Abbiamo 5 ettari di terreno e progetti per allestire oltre 20.000 m<sup>2</sup>

di superficie di produzione. Due nuovi capannoni sono già operativi. La domanda dei nostri catamarani è in crescita e le nostre strutture devono tenere il passo. Questo nuovo cantiere ci aiuterà anche a costruire yacht più grandi. Con una macchina computerizzata a controllo numerico, lunga 35 metri, la più grande d'Europa, dovremmo essere in grado di soddisfare le richieste del mercato dei superyacht in modo più efficiente.

Punti di forza e strategia per il futuro. Dove vede Sunreef Yachts tra 10 anni? Quando si tratta di catamarani di lusso, siamo il primo cantiere navale al mondo. L'obiettivo è quello di godere dello stesso status tra 10 anni e costruire barche più grandi.

Quali sono le novità previste per il prossimo Boat Show di Cannes? Come sapete, quest'anno il festival si divide in due sezioni distinte per le barche a motore e a vela. Anche se questa non è una situazione ideale per noi, sono comunque contento di poter dire che avremo un'anteprima mondiale per ogni settore. Il nostro nuovo Sunreef 70 debutterà a Cannes, esposto insieme ai Sunreef 50, 60 e 80. In questo modo, i visitatori potranno vedere tutta la nuova gamma velica contemporaneamente. Per la parte del salone dedicata ai motor yacht abbiamo un'anteprima molto importante: l'80 Sunreef Power. È il primo della nostra nuova gamma, un catamarano di pura razza:



Sunreef 60.

*molto spazio vivibile, eccellente navigabilità e design di classe. Infine, ma non meno importante, il nostro ultimo modello Med-toy, il 40 Open Sunreef Power si aggiunge alla gamma. Sarà un settembre emozionante.*

Every successful business needs to be fuelled by the passion and energy. Lapp launched his professional activity in the field of electrical energy and construction. After holding management positions in the main companies of the industry, he decided to establish his own company. A passionate fan of rallies, he visited Poland for the first time to participate in a race held by the Warsaw Automobile Club. After having discovered Poland's immense potential for development in the 90s, he decided to set up his own activity and soon became a successful manufacturer of electrical equipment for some of the biggest global brands. He later expanded into the supply of services such as the design and installation of electrical, sanitary and air conditioning systems for large industrial plants. Poland is also the place where Francis Lapp developed a strong interest in sailing when he discovered the world of small regatta catamarans. This experience encouraged him to purchase his first large cruise catamaran. After purchasing several yachts, he decided to open a travel agency specialised in charters in the Indian Ocean. The company grew rapidly in a time when customers were requesting increasingly large and comfortable catamarans. While he was trying to find these kinds of boats, Lapp noticed that there were no suitable yachts on the market. This pushed him to try his hand at building large-size and customised luxury multihulls. And that was the beginning of Sunreef Yachts. Francis Lapp opened a shipyard in Gdansk, a city with a long tradition in shipbuilding and a highly skilled workforce. With the launch of the first 74-foot luxury ocean catamaran with flybridge in

Sunreef Supreme 68 Power Christina Too.



**Oggi, oltre 100 Sunreef Yachts, sia a vela che a motore, navigano in tutto il mondo. L'azienda è ora leader mondiale nella progettazione e costruzione di grandi catamarani di lusso personalizzati.**

To date, more than 100 Sunreef Yachts, both sailing and motor, are sailing all around the world. The company is now worldwide leader in the design and production of large custom luxury catamarans.



120 Sunreef Power.

## Il cantiere Sunreef Yachts si trova a Danzica, una dinamica città marinara con un'economia forte e una lunga tradizione navale.

*The Sunreef Yachts shipyard is located in Gdansk, a dynamic seafaring city with a strong economy and a long naval tradition.*

2003, Sunreef Yachts embarked on a new era in the history of pleasure boating and triggered a revolutionary change in the philosophy of multihull design.

Francis Lapp, what is the situation of the catamaran market today? What are you expecting for the future and what's your perception about it? *The market has seen a tremendous growth over the last two years and is now in full bloom. I've noticed an increasing interest for larger catamarans, which means that a part of*

*the superyacht market is gradually shifting towards multihulls. The positive trends that we observe today herald a bright future for the industry. How will the market evolve? We will see more performance-oriented pleasure catamarans and an eco-friendly approach to cruising in general. The division between compact catamarans and real luxury multihulls should become more apparent with the exclusive end of the market seducing a growing number of superyacht buyers. Last but not least, we will surely see*

*more catamaran brands emerging. You may have noticed that some monohull makers are already trying their hand at catamaran production.*

How has your company changed and grown in the last years? *Luxury and bespoke work has been our domain from the very foundation of the company. Our aims haven't changed, but the way we achieve them surely has. We've become more efficient and have a new shipyard in construction. This increase in our production capacity is a natural response to a growing number of orders. Also the size of the models within the range has seen a change. We build bigger boats as a general rule, but on the other hand we have also introduced smaller catamarans – a speedy 40-feet day cruiser and the sailing Sunreef 50. Bigger yachts include the 80 Sunreef Power that we are currently building. We are constantly evolving, but our attitude towards bespoke craft will always remain the same. Some yacht makers will use the word "luxury" to describe their work, but deliver a mass product. Our business is the excellence of luxury. We take the time to meet our Owners, their families, their plans and dreams. It's the only way we work.*

What are the current and future developments? *Our new production facility is a major focus for us. We have 5 hectares of land and plans to set up over 20,000m<sup>2</sup> of production surface. Two new warehouses are already operative. The demand for our catamarans is growing and our facilities have to meet this demand. This new shipyard will also help us build bigger yachts. With a 35 meter long CNC machine, the biggest in Europe, we should be able to move towards the superyacht end of the market more efficiently.*

Future strengths and strategy. Where do you see Sunreef Yachts within 10 years? *Talking about luxury catamarans, we are first in the world. Our goal is to enjoy the same status in 10 years' time and build bigger boats.*

What are your novelties for the next Boat Show in Cannes? *As you know, the festival splits its venue over two distinct sections this year –power and sailing yachts. While this is not an ideal situation for us, I am still pleased to say we have a world premiere for each section. Our new Sunreef 70 will debut in Cannes, showcasing along with the Sunreef 50, 60 and 80. That way, the visitors will get to see the entire new sailing range on display. For the motor yacht part of the show we have a very important preview – the 80 Sunreef Power. This is the first of our new range and is a pure breed power catamaran: lots of living space, outstanding seaworthiness and top class design. Last but not least, our ultimate Med-toy, the 40 Open Sunreef Power is also joining the line-up. This should be an exciting September. ■*

Sunreef 80.



La gamma dei catamarani a vela parte da 50 piedi per arrivare a 165 con il Sunreef Ultimate.

The sailing catamaran fleet range from 50 feet up to 165 with the Sunreef Ultimate.