



SuperYacht

Russian Yacht Magazine

COLUMBUS
YACHTS
DRAGON
НОВЫЙ ФЛАГМАН
COLUMBUS
YACHTS
80 М



**LÜRSEN
TIS**
Немецкая
мощь

AMELS 60
Смена курса
*Limited
Editions*

**BENETTI
Spectre**
Спецагент
на заданиях

CODECASA
Винтаж –
дело
тонкое

**ISA YACHTS
Agora III**
Возрождение
легенды

Custom Line 106

32,83 М / Ferretti Group



Nauta Air 110

33,4 М / CdM



80 Sunreef Power

23,95 М / Sunreef Yachts



Arcadia A85

25,91 М / Arcadia yachts



Старый порт тоже ждет перепланировка, чтобы гостям и участникам было еще комфортнее, чем прежде. Конечно, в центре внимания будут новые лодки. Важных мировых премьер запланировано более сотни. Больше всего по традиции в сегменте яхт длиной до 24 метров. Azimut Yachts покажет 78 Flybridge и Atlantis 45. Frauscher привезут заряженный катер 1414 Demon Air – это флагманская модель австрийской верфи. Среди тендеров с особым нетерпением ждут дебюта скоростных Brabus Shadow 800, 48 Wallytender, Ocean Alexander 45D и Gladiator 428 от Canados, а также Qrib и лимузина 321L от греческой Onda Tenders. Свою первую лодку DC56 презентует новый голландский бренд DutchCraft.

Из более крупных моделей выделяются новый катамаран Sunreef 80 Power, инновационная яхта Beach Club 660 Flybridge от Van der Valk, а также Sherpa XL от Arcadia. Rizzardi Yachts запланировали секретную премьеру модели Insix – пока о ней не известно практически ничего, в сети за месяц до выставки встречались только предварительные наброски экстерьера.

С суперяхтами тоже полный порядок. В Каннах состоятся такие премьеры, как Sirena 88, ISA Extra 86 и 93, Custom Line 106, Vanadis от CCN, Nauta Air 110 и Audace от Cantieri delle Marche, Raised Pilothouse 32 от Van der Valk и 120 Caesar от Canados. Отдельно ждут дебютов больших спортивных суперяхт OTAM 85GTS и AV100. Последняя, кстати, разгоняется до 55 узлов при длине 30 м!

Также в Каннах публика впервые увидит Azimut Grande S10, Kando 110 от Ava Yachts, DL30 от Dreamline Yachts, флагманский Pershing 140. Ожидают и появление 50-ти метровой Race от Riva, которая, таким образом, станет самой большой яхтой на всей выставке.

Audace

42 М / CdM



Azimut Grande S10

29,9 М / Azimut Yachts



MCY 76

23,06 м / Monte Carlo Yachts



Riva 50 Race

50 м / Superyachts Division



Некоторые верфи покажут новые корпуса популярных моделей. Например, обновленный электрический катамаран Silent 55, A85 от Arcadia Yachts, сделанная специально для Европы Ocean Alexander 90R и парочка Benetti – Bangadang (8-я Fast 125) и Aslan (7-я Delfino 95). В парусной части выделяются следующие новинки: катамаран Gunboat 68 и монокорпусные Amel 60, Y7 от Michael Schmidt Yachts и Swan 48.

БОЛЬШЕ ВНИМАНИЯ К ПАРУСУ

Сильви Эрно, генеральный менеджер Cannes Yachting Festival, ответила на вопросы SuperYacht о новом формате крупнейшей в Европе выставки на воде.

Сильви, поделитесь ожиданиями от предстоящей выставки в Каннах.

Мы два последних года изучали структуру, консультировались, собирали мнения экспертов и обсуждали варианты для улучшения работы шоу с клиентами и посетителями выставки из Франции и со всего мира. Нам помогли участники, городской совет Канн, торговая палата

ТЕКСТ Андрей Корнеев
ФОТО Sunreef

Восточная СИЛА

ОСНОВАТЕЛЬ И ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ВЕРФИ SUNREEF YACHTS ФРАНСИС ЛАПП ДАЛ ЭКСКЛЮЗИВНОЕ ИНТЕРВЬЮ ЖУРНАЛУ SUPERYACHT



Люди, способные сворачивать горы и преуспевающие во всем, за что берутся, вызывают восхищение. Франсис Лапп – из таких. Француз в начале 90-х бросил Эльзас и переехал в Польшу, оседлав волну постсоветских экономических реформ. Лапп по образованию инженер, так что сначала он наладил бизнес по производству электрооборудования, а потом занялся проектированием и установкой проводки, сантехники и систем кондиционирования на крупных предприятиях.

Именно в Польше он распробовал, что такое парусный спорт, и в особенности заразился катамаранами. Так, по сути, началась история Sunreef. Франсис купил несколько круизных катамаранов, отправил их на Мадагаскар и основал там чартерное агентство Sunreef Travel. Лодки были хорошие, но клиентам хотелось еще лучше. Тогда Лапп решил строить катамараны самостоятельно – в Гданьске, известном

своими богатейшими корабельными традициями. Первое 22 метровое судно, на новой верфи Sunreef Yachts спустили на воду в 2003 году. А сейчас эта компания стала одним из мировых лидеров в своем классе.

Франсис рассказал нашему журналу о новых достижениях, инновациях, моделях и проектах, включая катамараны с электродвигателями и на солнечной энергии.

Франсис, сколько яхт в среднем за год строит Sunreef Yachts?

Порядка двадцати двух. Средняя стоимость наших катамаранов – примерно 2,5-3 миллиона евро. Мы – лучшая компания в своем сегменте, и знаем об этом. Всего спущено на воду более 135 лодок. Особенно удачным получился 2018 год. Но ожидаем, что 2019-й завершится даже с лучшими результатами. Всего у нас заказов на еще 70 миллионов евро на разные модели. Впрочем, после выставки в Каннах ожидаем большой

«МЫ МОЖЕМ ОЧЕНЬ БЫСТРО РЕАГИРОВАТЬ НА ЛЮБЫЕ ЗАПРОСЫ КЛИЕНТОВ И ВНОСИТЬ ИЗМЕНЕНИЯ ПО ХОДУ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА»



скачок заказов на новую 80 Sunreef Power, потому что еще до официальной премьеры продали несколько корпусов. Представьте, что будет, когда клиенты увидят ее вживую.

Какую модель Вы считаете самой успешной у Sunreef Yachts за последние пять лет?

На мой взгляд, это вся новая парусная линейка с уникальным дизайном в длине 50, 60, 70 и 80 футов. Впервые мы ее представили в 2017 году. В этих лодках прекрасно сочетаются роскошь интерьеров, мореходность и великолепный дизайн. И что самое главное – мы видим, что к нам многие клиенты теперь приходят специально за этими моделями.

В Каннах покажете новинку 80 Sunreef Power, которую все ждут с большим нетерпением. Расскажите подробнее об этой яхте.

У нее совершенно особый дизайн, это не просто парусная 80-ка без мачты. 80 Sunreef

40 Open Sunreef Power



150 Sunreef Power Trimaran



Sunreef 80



Sunreef Supreme 68 P



«SUNREEF YACHTS – ЭТО ПОЛНОСТЬЮ ЧАСТНАЯ КОМПАНИЯ. ПОЭТОМУ МЫ УСТОЙЧИВЫ, НЕЗАВИСИМЫ И СТАБИЛЬНЫ»

Power – это отличная, современная лодка с уникальным дизайном шириной 12 метров. На нее можно установить максимально пару моторов мощностью 2400 лошадиных сил или выбрать более экономичные варианты. Для нас это важная веха, потому что новинка будет самой крупной моторной яхтой, построенной Sunreef Yachts. И самой роскошной! Представьте, площадь интерьеров составит почти 400 квадратных метров, фантастический показатель. На рынке альтернатив у 80 Sunreef Power нет. Уверен, на выставке в Каннах она произведет настоящий фурор.

Чем Sunreef Yachts выделяется на рынке среди множества других производителей?

Скажу без ложной скромности – наша компания вообще особенная. Мы все делаем на своих мощностях и собственных производственных площадях – морскую архитектуру, дизайн, все. У нас работают 80 инженеров. Соответственно, и компетенция у нас особенная. Более того, Sunreef Yachts – единственная верфь в мире, которая сама производит карбоновые мачты. Так как мы контролируем все этапы производства, то можем очень быстро реагировать на любые запросы клиентов и вносить изменения по ходу реализации проекта. Это тоже большое преимущество. И еще один ключевой момент. Sunreef Yachts – это полностью частная компания. У нас нет инвесторов, соучредителей и так далее. Поэтому мы устойчивы, независимы и стабильны.

Вы сказали про 80 инженеров. А сколько всего у вас работает сотрудников?

725 человек. И при этом, несмотря на внушительные размеры компании, мы все одна семья. И клиенты, когда подписывают контракт, тоже становятся ее частью.

А с точки зрения цен Sunreef Yachts сопоставима с конкурентами?

Да. Но, честно говоря, у нас практически и конкурентов-то нет. Как правило, мы если с кем и соревнуемся, то с монокорпусными яхтами. В частности, разъясняем владельцам, что катамараны удобнее и практичнее.

Недавно Вы представили модель 110 Sunreef Power длиной 33,5 м. Это единственный проект или задумана новая серия суперкатамаранов?

Это часть нашей стратегии. Рынок требует катамараны все большего и большего размера. И мы отвечаем на вызов.

Вместе с тем Вы также вывели на рынок компактную 40 Sunreef Power. Она стала успешной?

В большей степени расцениваем ее как маркетинговый инструмент. Да, она пользуется популярностью, но не является нашим ключевым бизнесом. Приятное дополнение к большим моделям. Тем более 40 Sunreef Power подходит как тендер для суперяхт.

Почему сегмент катамаранов так быстро растет в последнее время? В чем причина?

Катамараны расходуют меньше топлива. На них можно спокойно переходить Атлантику, например, на одном баке. Сравните с обычными яхтами – далеко не все на такое способны. Тем более у катамаранов меньше осадка, им открыт удобный доступ в укромные бухты, на самые красивые пляжи. И, конечно, площадь! При той же длине, интерьер катамарана в два раза больше. Плюс катамараны устойчивее на воде, комфортнее. И мы действительно видим, что многие клиенты пересаживаются с традиционных яхт на катамараны. Например, знаменитый теннисист Рафаэль Надаль. Он будет владельцем четвертого корпуса 80 Sunreef Power.

Преимущества в целом понятны. Но не может же у них совсем не быть минусов? Признавайтесь.

Конечно, недостатки тоже есть. Самый большой – найти место в маринах. Но с такими же проблемами сталкиваются и суперяхты, в этом мы не одиноки.

Какие Вы подмечаете тренды в нише катамаранов?

Лодки становятся все более инновационными. Мы в ближайшее время достроим две яхты с полностью электрическими моторами. Также в ответ на пожелания клиентов, многие из которых ищут экологичные решения, работаем над

собственной технологией внедрения солнечных батарей в корпус и надстройку.

Каковы сейчас Ваши позиции на российском рынке и на постсоветском пространстве?

Безусловно, Россия очень важна для нас. Мы встречаем русских клиентов на выставках в Каннах, Монако, иногда в Дубае. Конечно, к нам часто обращаются напрямую, просто через официальный сайт.

Сейчас очень популярны эксплореры. А катамаран-эксплорер можно сделать?

Думаю, да, вполне. Мы уже даже разработали дизайн, но пока не представили, лежит у меня в столе.

Вы анонсировали концепты тримаранов длиной за 60 метров. Можете их построить на нынешней площадке?

Для нас нет ничего невозможного. Главное – найти заказчика на катамараны длиной 150 и 210 футов. Если серьезно, то у нас есть все, чтобы строить яхты большего размера, свыше 100 футов: опыт, компетенция, профессиональная команда, оборудование. Мы приобрели новую производственную площадку, и там будем строить только суперкатамараны. Вложили в нее 20 миллионов евро. Она будет открыта в следующем году, через два года полностью переедем туда, а старую верфь закроем. К тому же на будущее, на вырост, мы купили совсем недавно еще 50 тысяч квадратных метров земли. И, конечно, каждый год мы стараемся придумывать и публиковать смелые концепты, чтобы доказывать, что мы – лидеры в секторе катамаранов.

В Гданьске базируется и другая известная на мировой арене верфь – Coprad. Какие с ними отношения?

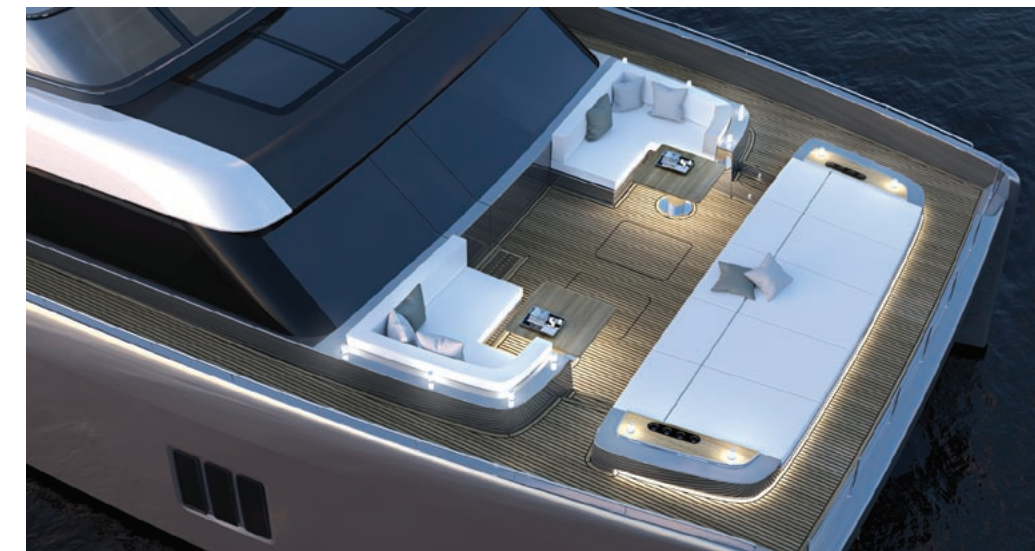
Мы хорошие друзья и никак не конкуренты. У них совершенно другой рынок. Они спускают на воду одну суперяхту в три года, и это совсем иной бизнес. Нам всем очень приятно, что яхтостроение в Польше сейчас вышло на столь высокий уровень. Роскошные лодки стали одним из важнейших и лучших экспортных продуктов страны, и мы все делаем одно большое и интересное дело.

Какие у Вас еще интересные проекты в работе?

Их много. Например, делаем две лимитированные версии 80 Sunreef Power в коллаборации с известным автомобильным и модным брендами.

Расскажите, пожалуйста, о географии продаж. Откуда Ваши клиенты?

Со всего мира. Недавно заказали лодку из Швейцарии. Есть клиенты из Болгарии, Германии, Китая, Австралии, США, с Ближнего Востока и многих других стран ■



80 Sunreef Power – это отличная, современная лодка с уникальным дизайном шириной 12 метров. Площадь интерьеров почти 400 квадратных метров

