

# YACHTS

РУССКОЕ ИЗДАНИЕ

## Sanlorenzo

*52 m Seven Sins*

СТР. 58

Премьеры  
бот-шоу  
в Каннах  
и Монако

СТР. 42

НА БОРТ

TANKOA 50 M VERTIGO  
VAN DER VALK 27 M ANEMONE

MCY 9

СТР.

### РЕЙТИНГ TOP 100 2017

*Самые большие яхты мира*

СТР. 50

16+



2016

WORLD YACHT RACE

FRANCE

CHANCE

opac  
Supplier to

opac  
Supplier to the

CHANCE

opac  
Supplier to

opacmare

# Франсис Лапп

## Генеральный директор Sunreef Yachts рассказал нам о ближайших планах верфи и о том, почему так важно умение не отказывать клиентам в самых экстравагантных запросах.

Интервью – МАРИЯ МОШКИНА

### Каковы ваши планы на осенние бот-шоу?

Для нас самой главной выставкой является *Cannes Yachting Festival*. В этом году она станет для *Sunreef Yachts* особенной, потому что мы приурочили к фестивалю празднование 15-летия верфи. Разумеется, не обойдется без премьер. В Каннах будет презентация новой модели *Sunreef Supreme 68 Power*, а также мы покажем два свежеспущенных парусных катамарана, которые строились для чартерного рынка, – *Sunreef 74* и *62*. Кроме того, на *Cannes Yachting Festival* мы раскроем пока секретные детали нашей новой линейки парусных катамаранов. На *Monaco Yacht Show* у нас будет стенд, но лодки на этой выставке мы показывать не станем. Зато с удовольствием расскажем всем интересующимся о суперяхтах, над концепцией которых мы сейчас работаем. В ноябре, на *Fort Lauderdale International Boat Show*, мы устроим американскую премьеру *Sunreef Supreme 68 Power*.

### Как вы оцениваете современное состояние яхтенного рынка?

Мы очень довольны своими позициями на европейском рынке и активно работаем над усилением таковых в США и ОАЭ. Я надеюсь, что проект 40-футовой ультраскоростной лодки, над которым верфь сейчас трудится, нам в этом поможет. В следующем году мы планируем спустить на воду две новых модели традиционных парусных катамаранов – 60- и 80-футовую. Наша новинка *Supreme 68* и в парусной, и в моторной версии стала хитом продаж в этом году, так что производственная линия верфи весь год была очень занята. В июле мы в два раза превзошли обороты прошлого года.

### Есть ли у вас клиенты из России?

Русским всегда нравился наш индивидуальный подход к дизайну. У нас есть несколько уже состоявшихся клиентов из России и несколько перспективных. И кстати, находили мы их по всему миру – и в Каннах, и в Монако, и в США, и в Дубае. Должен сказать, что очень помогает то, что в нашей команде

продавцов и чартерных менеджеров есть русскоговорящие люди.

### Как бы вы описали клиента Sunreef Yachts?

Сегодня наши катамараны можно увидеть в любой точке земного шара, то есть аудитория у верфи абсолютно интернациональная. Например, заказы на *Sunreef Supreme 68* приходили к нам из Дубая, Италии, США, Сингапура и Украины. Я бы сказал, что всех наших клиентов объединяет одно – наличие воображения. Им совершенно не интересен серийный продукт. Среди них встречаются как опытные яхтсмены, которые привыкли сами управлять своими парусниками, так и те, кто больше ценит яхтенный *lifestyle* и проводит на борту не так много времени. И разумеется, все они выбирают катамараны, интерьер которых можно оформить «под себя», которые качественно построены и которые можно эксплуатировать по самым разным сценариям. *Sunreef Yachts* дает большое преимущество: у нас можно построить новую яхту с нуля, а можно кастомизировать уже существующий проект. Привычки отказывать клиентам со специфическими запросами у нас нет. На наших катамаранах можно встретить уникальные лестницы и лифты, пианино, джакузи, винтажную мебель в морском стиле, аппараты для нарезки прошутто, хаммамы и прочее, и прочее.

### По вашим наблюдениям, чего ждут современные клиенты от своих лодок?

Стиль, комфорт, но в первую очередь – уникальность. Они строят яхту для того, чтобы получить особенный опыт, и неважно, какова их цель, – обойти под парусом весь мир, закатывать грандиозные вечеринки или проводить на борту время с семьей. В любом случае они хотят выделиться из толпы и получить уникальную лодку.

### Каким вам видится будущее рынка двухкорпусных яхт?

Должен сказать, что я не без удовольствия наблюдаю рост интереса к катамаранам. В течение последней пары лет



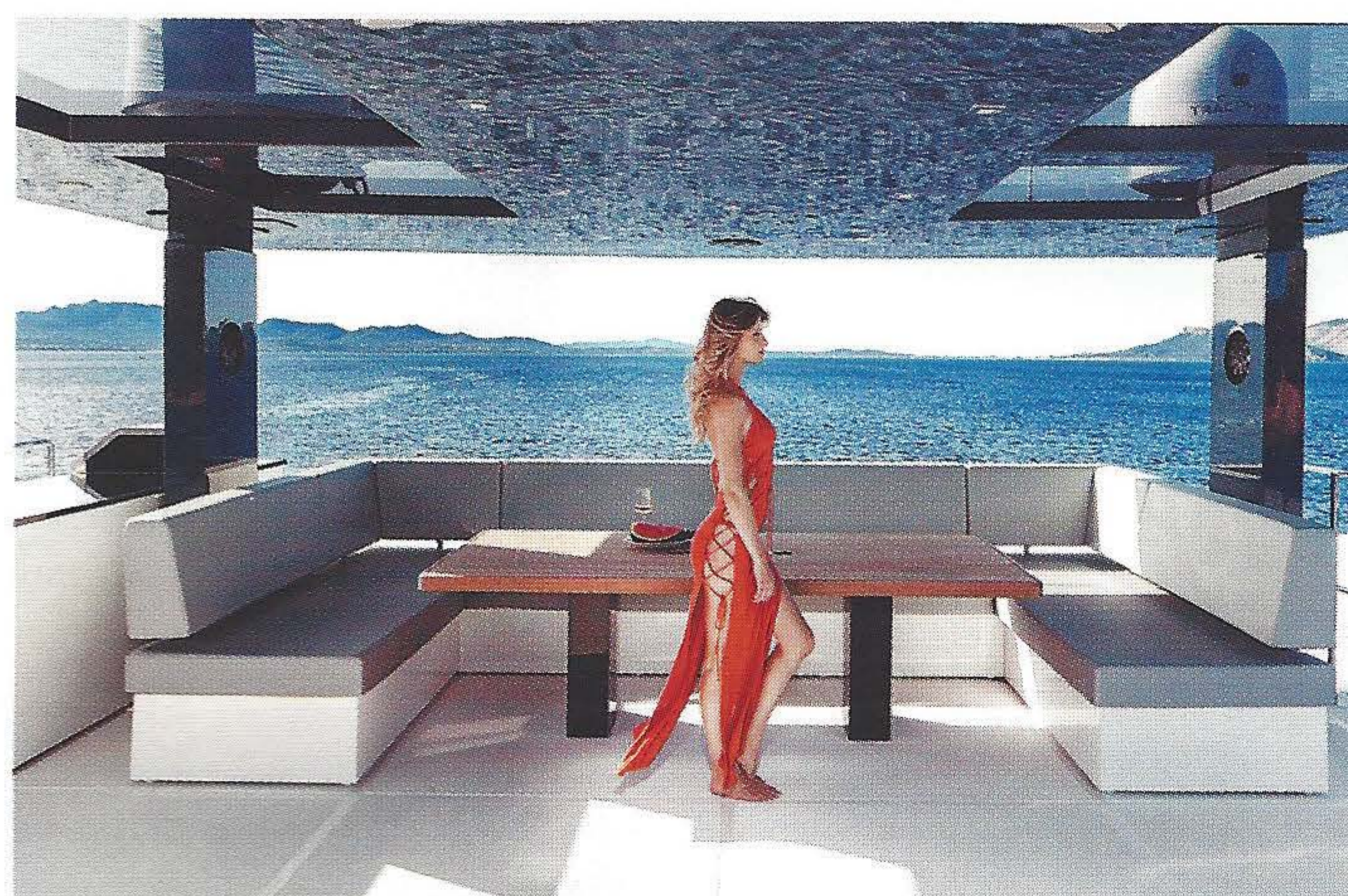
**Вверху и слева**  
Интерьер *Sunreef Supreme 68 Power* – новинки верфи, которая будет показана на ботшоу в Каннах.

**Справа вверху**  
Проект *Sunreef Power 40 Open*. С ним верфь планирует завоевать рынок США и ОАЭ.

**Справа**  
Моторный катамаран *Sunreef Supreme 68 Power* стал хитом продаж этого года, как и его парусная версия.



«ВСЕ НАШИ КЛИЕНТЫ ХОТЯТ ПОЛУЧИТЬ ЯХТУ СТИЛЬНУЮ И КОМФОРТАБЕЛЬНУЮ, НО ВСЕ-ТАКИ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ ИХ ВОЛНУЕТ УНИКАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА. ОНИ ХОТЯТ ВЫДЕЛЯТЬСЯ»



**Слева**  
Основной салон *Sunreef Supreme 68 Sailing* – парусного катамарана новой модели.

**Вверху**  
Просторная столовая-лаундж на открытой палубе 68-футового катамарана *Sunreef*.



**Вверху**

*Sunreef 88 Double Deck* – свежая разработка верфи.

Строительство первых корпусов уже началось.

**Справа и внизу**

Интерьеры *Sunreef Supreme 68 Sailing* отличаются особенным шиком. На верфи эту яхту демонстрируют как доказательство почти безграничных возможностей кастомизации интерьера.

люди стали отмечать, насколько больше пространства на таких лодках по сравнению с однокорпусными. Нельзя недооценить и их большую стабильность (а значит – безопасность), что очень важно для клиентов, которые предпочитают брать с собой в круизы детей. Что касается трендов, не побоюсь сказать, что *Sunreef Yachts* как раз и является той верфью, которая их задает. Мы изобрели много нового в своей нише и продолжаем это делать. Год назад мы презентовали концепт 68-футовой двухкорпусной яхты с 300 м<sup>2</sup> жилого пространства и панорамным видом на 360° из мастер-каюты. Я бы сказал, что для других верфей *Sunreef Yachts* скорее не конкурент, а вдохновитель.

**Sunreef вносит довольно большой вклад в «озеленение» яхтинга. Есть ли у верфи новые проекты в этом направлении?**

Экология никогда не была нам безразлична. И среди наших клиентов все больше тех, кто просит построить для них *eco-friendly* яхты. Солнечные батареи уже стали стандартным решением на борту. По запросу клиента



мы готовы установить на яхту самые разные решения, которые позволяют снижать потребление энергии или беречь воду. Чаще всего с подобными просьбами, конечно, обращаются люди, которые приходят к нам за парусными катамаранами.

**Вы сам ходите под парусом?**

**Есть ли у вас любимые направления?**

У меня остается на это не очень много времени, однако я большой поклонник Британских Виргинских островов. В начале этого года я провел там некоторое время, на борту *19th Hole* – яхты из нашего чартерного флота. Не могу не отметить, что шеф-повар на ней – прекрасен! Это был потрясающий опыт для моих близких и для меня самого. ≈

